

Negociación Comercial

DATA: 9 - 12 DE MARZO 2020

- Introducción. Proceso da negociación comercial
- Estilos de negociación
- As tres forzas principais na negociación
- Como negociar con terceiros
- Técnicas de negociación
- Tipos e características dun bo negociador
- A argumentación e as obxeccións
- A comunicación verbal e non verbal



[INSCRÍBETE AQUÍ](#)

LUGAR:

**Instalacións da Fundación CEL
Pazo de Feiras e Congresos de Lugo
Palomar s/n 27004 Lugo
982 28 41 50**